

microfin Impulsvorträge zu aktuellen Themen aus der Digitalen Welt Q&A

Impulsvorträge – Ideen, Denkanstöße und Updates zu aktuellen Themen aus der Digitalen Welt

Management Beratung für Sourcing Excellence

microfin bringt Unternehmen in der Digitalisierung voran – durch Cloud Services, Managed Services oder in hybriden Sourcing-Modellen.

Als Sourcing-Experten realisieren wir Strategien, Ausschreibungen sowie Transitionen und setzen Provider- und Cloud-Management-Organisationen auf. Die Durchführung von Benchmarks sowie die Planung und Umsetzung von IT-Kostenoptimierungen ergänzen unser Leistungsportfolio.

Unsere agilen Teams aus Informatikern, Juristen und Betriebswirten gestalten und integrieren IT und Business Services – mit Herz und Verstand seit 2002.

microfin – sourcing your digital future



Informieren Sie sich hier zu den Themen der Vorträge und weiteren Details.

Traditional Sourcing



Cloud Sourcing



KI-Sourcing



Provider Management



IT Cost Optimization



Beratung ■ Akademie ■ Produkte

Impulsvortrag „Mit KI in der Digitalen Transformation richtig durchstarten!“



Disruptivste Technologie der industriellen Revolution, Effizienz-Booster, Schlüsseltechnologie der Digitalisierung, Jobkiller, größte Bedrohung für die Menschheit – der künstlichen Intelligenz wird viel nachgesagt.

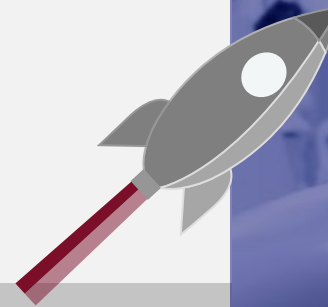
Aber was kann KI heute wirklich? Wie komplex ist diese Technologie? Wie identifiziert man zielführende Use Cases? Welche Einführungsstrategie ist erfolgsversprechend? Welche Kompetenzen benötigt man in der Umsetzung, Integration und im Betrieb?

Die Antworten auf diese Fragen liefert unser KI-Impulsvortrag „**Mit KI in der Digitalen Transformation richtig durchstarten!**“



Referent

Branimir Brodnik
Geschäftsführer



Impulsvortrag „RPA – die Lösung aller Probleme?“



Robotic Process Automation (RPA) ist in aller Munde und wird neben Data Analytics und Process Mining als eine von drei Schlüsseltechnologien für die Digitale Transformation beschrieben.

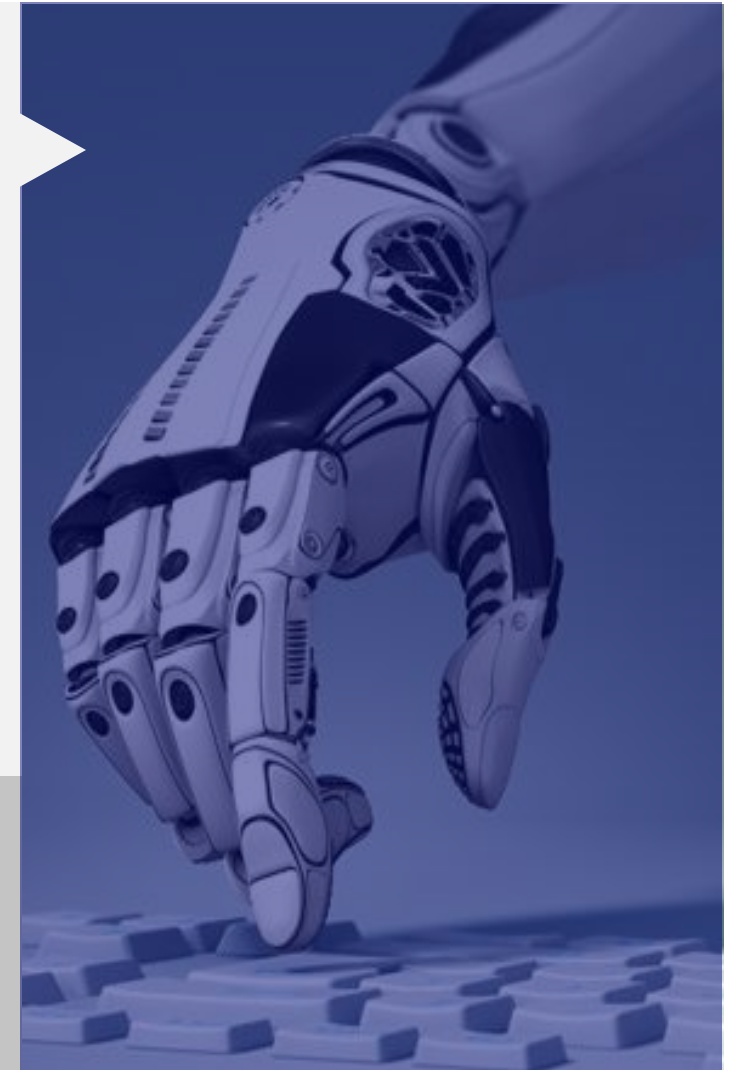
Aber was verbirgt sich eigentlich hinter diesen Robotern? Was sind reale Anwendungsfälle? Wo sind Stolpersteine? Und wie gehen Sie konkret eine Umsetzung an?

In einem Impulsvortrag geben wir Ihnen einen Überblick über die aktuelle Marktsituation und unsere eigenen Erfahrungen in der Umsetzung von internen RPA-Projekten. Dabei hinterfragen wir auch kritisch, wann der Einsatz von RPA wirklich Sinn macht und beantworten die Frage, ob es tatsächlich die Lösung aller Probleme ist.



Referent

Christian Töfflinger
Partner



Impulsvortrag „Agiles Providermanagement – muss denn jetzt alles agil werden?“



Agile Arbeitsweisen sind inzwischen realer Bestandteil in vielen Unternehmen. Doch wie passen Agilität und Providermanagement zusammen? Der Umbau klassischer Providermanagement-Organisationen in eine Netzwerk-Organisation mit agilen Arbeitsmethoden ermöglicht Unternehmen, flexibler auf Kundenanforderungen zu reagieren.

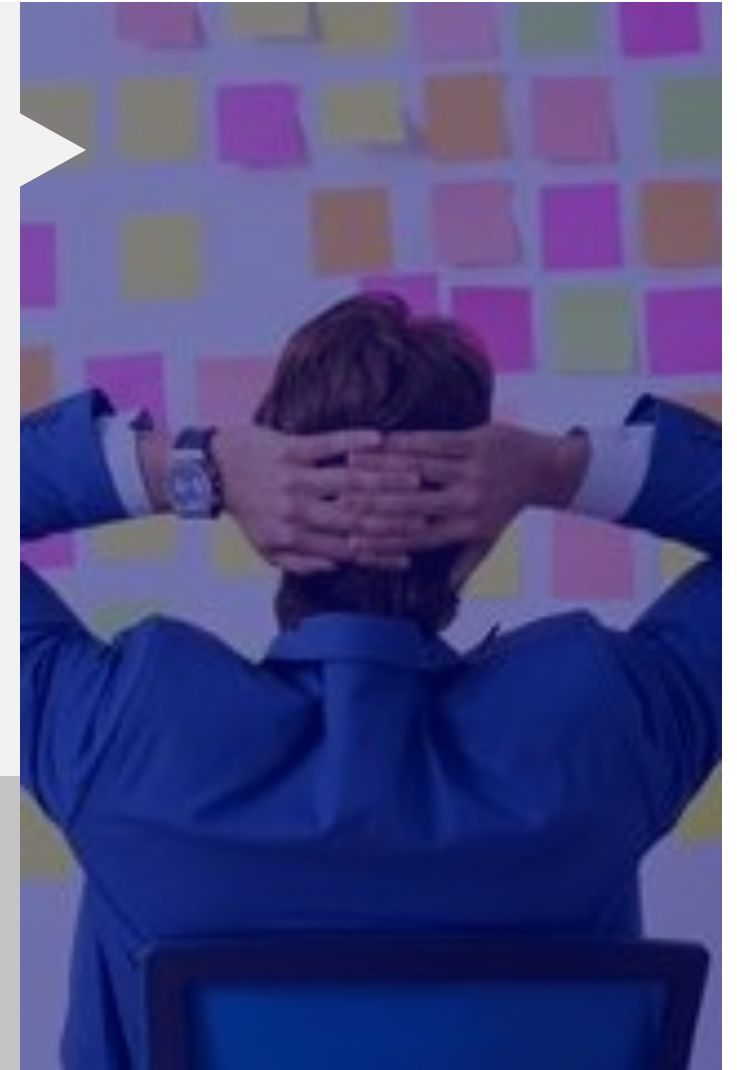
Agiles Providermanagement kann die Servicequalität erhöhen, die Budget- und Zeitplanung verbessern sowie die Zusammenarbeit und Selbstorganisation im Team fördern. Wer „agil“ nun mit chaotischem Vorgehen ohne Planung und Dokumentation gleichsetzt, ist weit gefehlt.

Überlebensfähige agile Providermanagement Teams brauchen mehr Struktur und strikere Leitplanken als Teams in klassischen Organisationen. Welche das sind und wie man sie erfolgreich einführt, das erklären wir Ihnen in unserem Impulsvortrag.



Referentin

Dr. Julia Pergande
Principal Consultant



Impulsvortrag „SAP on Cloud – so bringen Sie Ihr SAP sicher in die Wolke“



Wer seine eigene Marktposition stärken will und regelmäßig auf innovative IT-Angebote setzt, für den ist der SAP-Betrieb in der Cloud auf lange Sicht unabdingbar. Die Konsolidierung der SAP-Ressourcen hilft, unter anderem, die Effizienz im Betrieb zu steigern. Doch wie jede Umstellung muss auch diese gut vorbereitet sein.

Viele Unternehmen sind unsicher, wie der SAP-Umzug in die Cloud am besten gelingt. Außerdem fehlt die Transparenz, um Anbieter miteinander zu vergleichen und Unterschiede zu erkennen.

Wer jedoch die Digitalisierung vorantreiben möchte, kommt nicht umhin, sich jetzt Gedanken zu machen. Wir sagen Ihnen, worauf Sie achten müssen.



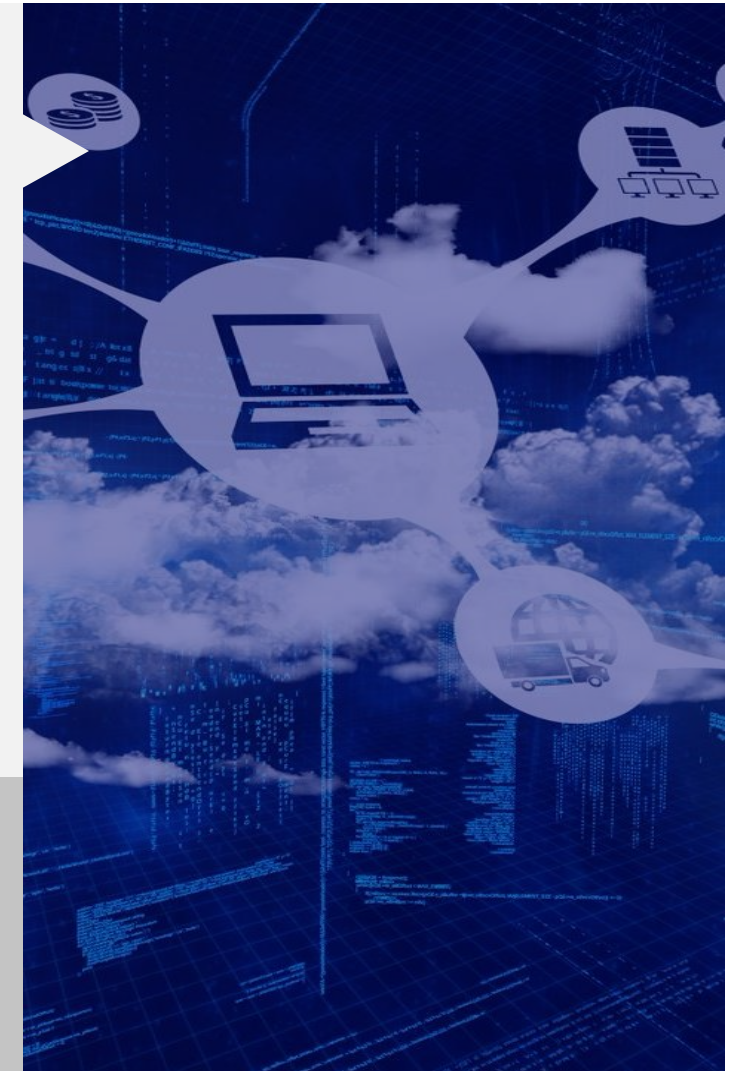
Referent

Michael Wendt
Geschäftsführer



Referent

Timm Scheibach
Managing Principal



Impulsvortrag „Managed Security Services – kann man IT-Sicherheit einkaufen?“



„Es gibt zwei Arten von Unternehmen – solche, die schon gehackt wurden, und solche die es noch werden“.

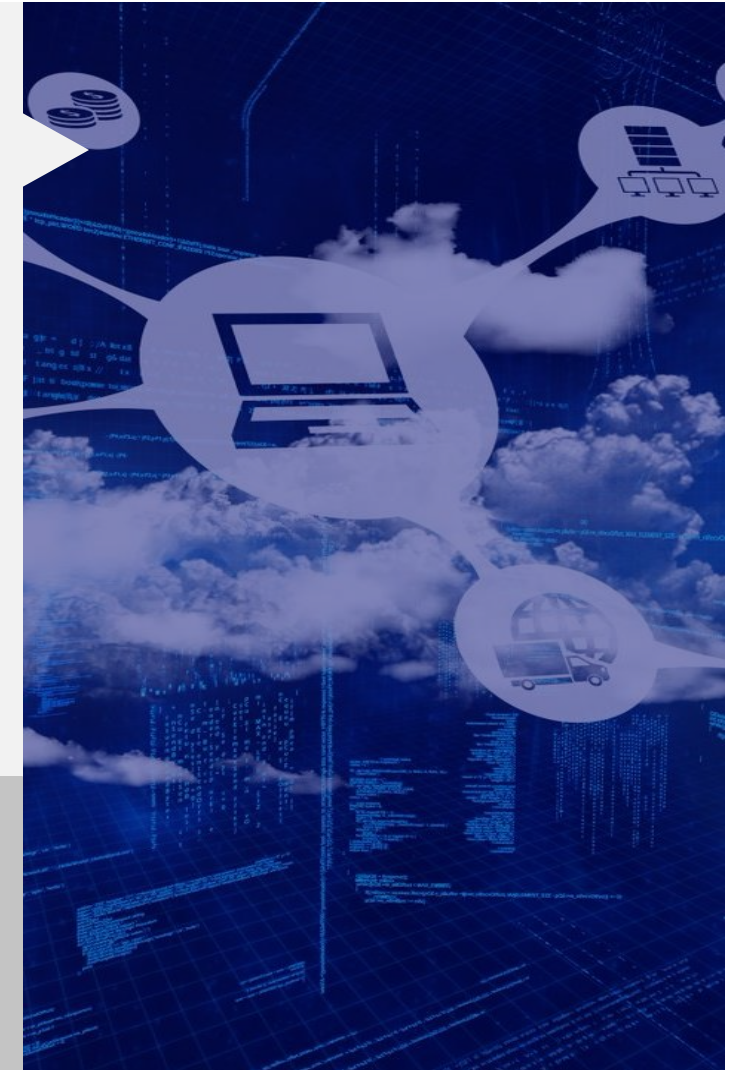
Dieses Zitat von Robert Mueller, ehem. Direktor des FBI, beschreibt auch den Status deutscher Unternehmen recht gut - mehr als 50% wurden aktuellen Studien zufolge bereits Opfer eines Cyber-Angriffs – und viele haben es nicht einmal bemerkt. Doch wie kann man als Unternehmen im ständigen Wettrüsten zwischen immer ausgeklügelter Angriffs-Methoden einerseits und moderner Sicherheits-Tools andererseits überhaupt am Puls der Zeit bleiben?

Ist die Auslagerung von SOC, SIEM & Co. an spezialisierte Dienstleister die Antwort? Was kann und darf man bei einem so sensiblen Thema wie der IT-Security auslagern, was sollte man selber tun? Dieser Impulsvortrag liefert Antworten und Denkanstöße.



Referent

Michael Wendt
Geschäftsführer



Impulsvortrag „Cloud Governance: Stress mit Amazon, Google & Co.“



Public Cloud Services haben in den letzten Jahren starken Zuwachs erfahren, die großen Hyperscaler konnten enorme Umsatzsteigerungen verzeichnen.

Gegenstand von Public-Cloud-Verträgen ist die Bereitstellung hoch standardisierter IT-Komponenten und verbundener Services. Das Problem: Im Gegensatz zum Traditional Outsourcing sind Public-Cloud-Verträge häufig einseitig vom Anbieter abänderbar – und das mitunter ohne jedes Stück Papier.

Worauf Sie achten müssen, welche Inhalte den Unterschied machen und wie Sie den Wandel vom traditionellen zum Cloud-Providermanagement bewältigen und dabei den Schulterschluss zwischen IT und Fachbereichen schaffen, das erklären wir Ihnen in unserem Impulsvortrag.



Referent

Stefan Wendt
Partner



Referent

Andreas Kopf
Managing Principal



Impulsvortrag „Fly with the eagle, or scratch with the chicken – Wie Sie Ihren Cloud Use Case erfolgreich durchstarten“



Es könnte so einfach sein: Die Cloud-Lösung ist ausgesucht, Business und IT stehen in den Startlöchern. Doch langwierige Freigabeprozesse, komplexe Fragebögen, fehlende Koordination in der Abstimmung mit Architektur, Datenschutz, Informationssicherheit & Co. machen dem Cloud-Piloten das Leben schwer.

Nicht die Technik bremst, sondern die Organisation. Der Vortrag zeigt anhand praxisbewährter Beispiele, wie sich organisatorische Blockaden lösen und einführende Prozesse vereinfachen und beschleunigen lassen und wie eine funktionale Toolunterstützung aussehen kann.

Gerne ergänzen wir den Vortrag durch einen Think Tank “Schneller und geordneter in die Cloud: Was bringt der Einsatz von Tools zur Genehmigung von Cloud-Lösungen?” und geben Ihnen Einblicke in die Praxis.



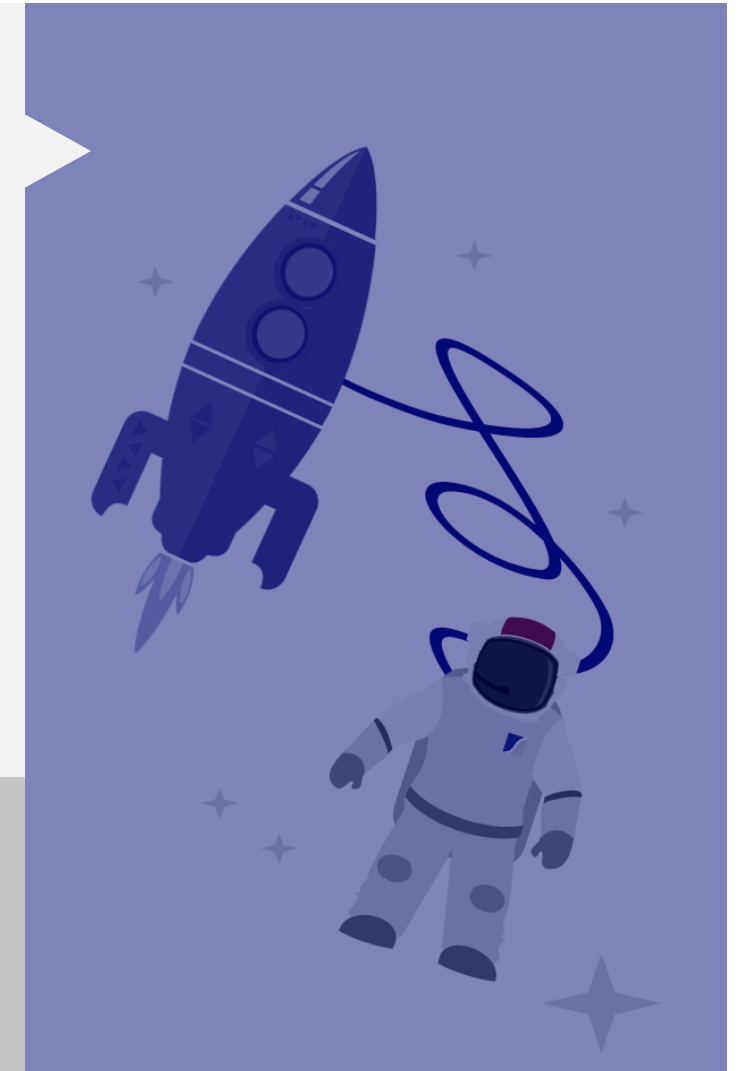
Referent

Stefan Wendt
Partner



Referentin

Dr. Julia Pergande
Principal Consultant



Impulsvortrag „Cloud Migration – ready for take off?“



Die Verlagerung von Daten, Anwendungen und Prozessen in die Cloud ist die Grundlage für Innovation und Wachstum. Doch das ist leichter gesagt als getan:

Denn für viele Unternehmen stellt sich die zunächst Frage, ob und wie das eigene Anwendungsportfolio erfolgreich in die Cloud migriert werden kann und welcher Aufwand dabei entsteht.

Eine spezifische Migrationsstrategie beschreibt den Weg für einen erfolgreichen Umstieg in die Cloud. Dafür muss geklärt sein, welche technologischen und organisatorischen Aspekte zu berücksichtigen sind. Ob Rehost, Revise oder Replace: Einsatzzweck, Kritikalität und Hosting-Standort der jeweiligen Anwendung spielen ebenso eine Rolle wie Datenschutz und Sicherheit, um ein geeignetes Migrations-Szenario in die Cloud identifizieren zu können.

Der Impulsvortrag vermittelt Ihnen Denkansätze und Antworten rund um die Fragen einer Cloud-Migration.



Referent

Stefan Wendt
Partner



Referent

Thomas Bittmann
Senior Consultant



Impulsvorträge: Q&A



Was bedeutet „Impulsvorträge“?

- Impulsvorträge sind Kompaktvorträge mit einer maximalen Dauer von 75 Minuten zu aktuellen ausgewählten Themen, die sich an Führungskräfte aus der IT richten
- Die Themen werden von microfin regelmäßig aktualisiert
- Impulsvorträge sind ein kostenfreies Angebot für Sie als unsere Kunden und Interessenten



Wie laufen die Impulsvorträge ab?

- Vor Ort oder remotely: Wir kommen zu Ihnen oder führen für Sie den Impulsvortrag virtuell durch, Sie bestimmen die Teilnehmergruppe aus Ihrem Unternehmen
- Impulsvorträge werden von einem unserer Themen-Experten gehalten. Daneben begleitet ein Partner von microfin die Veranstaltung
- Mit den Impulsvorträgen möchten wir Ihre Fragen zu dem jeweiligen Thema klären, Ihnen Denkanstöße liefern und mit Ihnen diskutieren



Gibt es eine Anzahlbegrenzung für unsere Teilnehmer?

- Es gibt grundsätzlich keine Anzahlbegrenzung bei den Teilnehmern – erfahrungsgemäß lassen sich Inhalte besser in eher kleineren bis mittleren Gruppen vermitteln
- [Sprechen Sie uns einfach](#) zu Ihrem Wunschthema und Teilnehmerkreis an!

Ihre Ansprechpartner – gerne stellen wir Ihnen die Impulsvorträge im Detail vor!



microfin 

Stefan Wendt
Partner

T +49 6172 / 177 63 – 0
M +49 172 / 69 800 21
E s.wendt@microfin.de



microfin 

Irina Shapiro
Business Development

T +49 6172 / 177 63 – 175
M +49 151 / 526 174 75
E i.shapiro@microfin.de



Kennen Sie schon die microfin Akademie? Unser Angebot für Inhouse-Seminare und Webinare adressiert viele aktuelle Themen aus der Digitalen Welt

Vertieftes Wissen

in aktuellen Themen des traditionellen Outsourcing, Cloud und KI Sourcing sowie im Provider Management, in der IT-Kostenoptimierung und in der IT-Compliance – unsere Berater referieren aus langjähriger Praxis- und Projekterfahrung

Individuelle Agenda

mit Ihren Schwerpunkten: Gestalten Sie Ihre Veranstaltung nach Ihrem speziellem Bedarf – alle Inhalte können miteinander kombiniert werden

Sofort nutzbare Ergebnisse

aus Seminar oder Webinar für Ihr Tages- und Projektgeschäft



Sie wollen Ihr Wissen ausbauen und mit modernen Werkzeugen arbeiten?

Fordern Sie unseren Katalog mit allen Seminar- und Webinar-Angeboten an

